

Prospettive innovative nella gestione di una rete di vendita

dott. Marco Invernizzi - Quattrozeta

Biella, 29 maggio 2019

Chi siamo

quattrozeta
soluzioni informatiche



Siamo specializzati nella realizzazione di software per il supporto alle reti di vendita, in particolare vendita porta a porta e multilevel marketing.

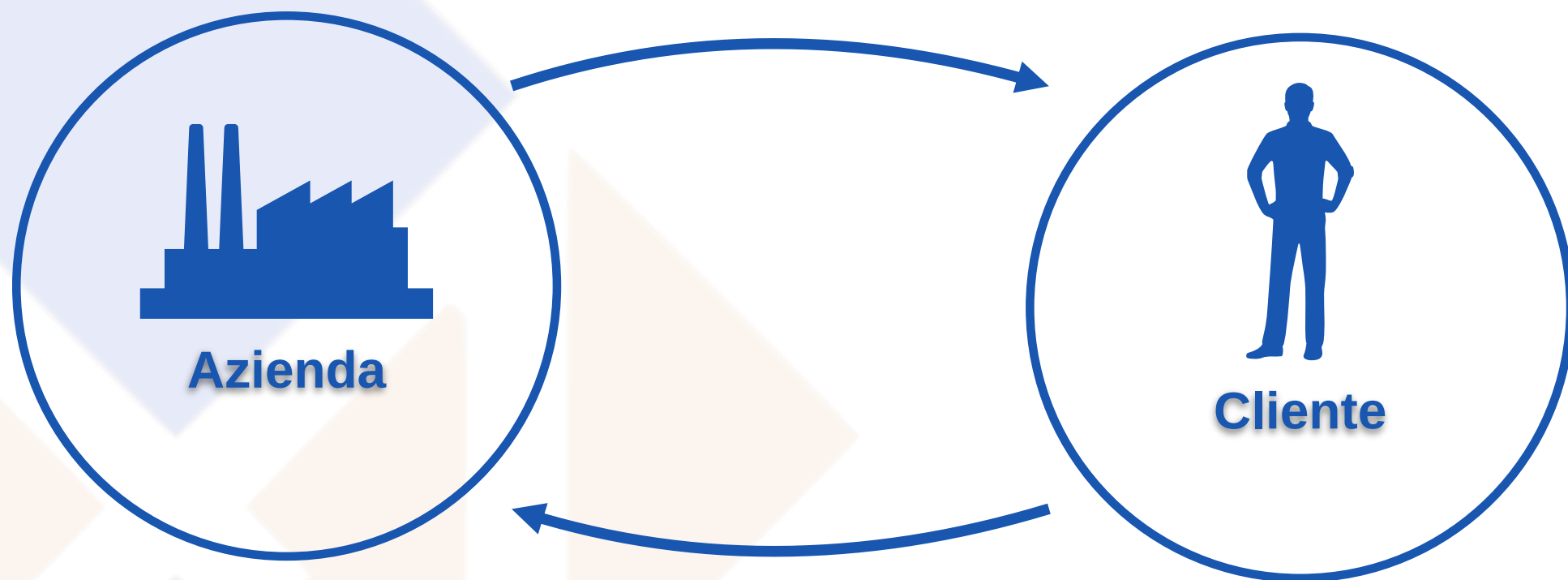
Il contesto

A **brand ambassador** (sometimes also called a corporate ambassador) is a person who is hired by an [organization](#) or [company](#) to represent a brand in a positive light and by doing so help to increase brand awareness and sales.

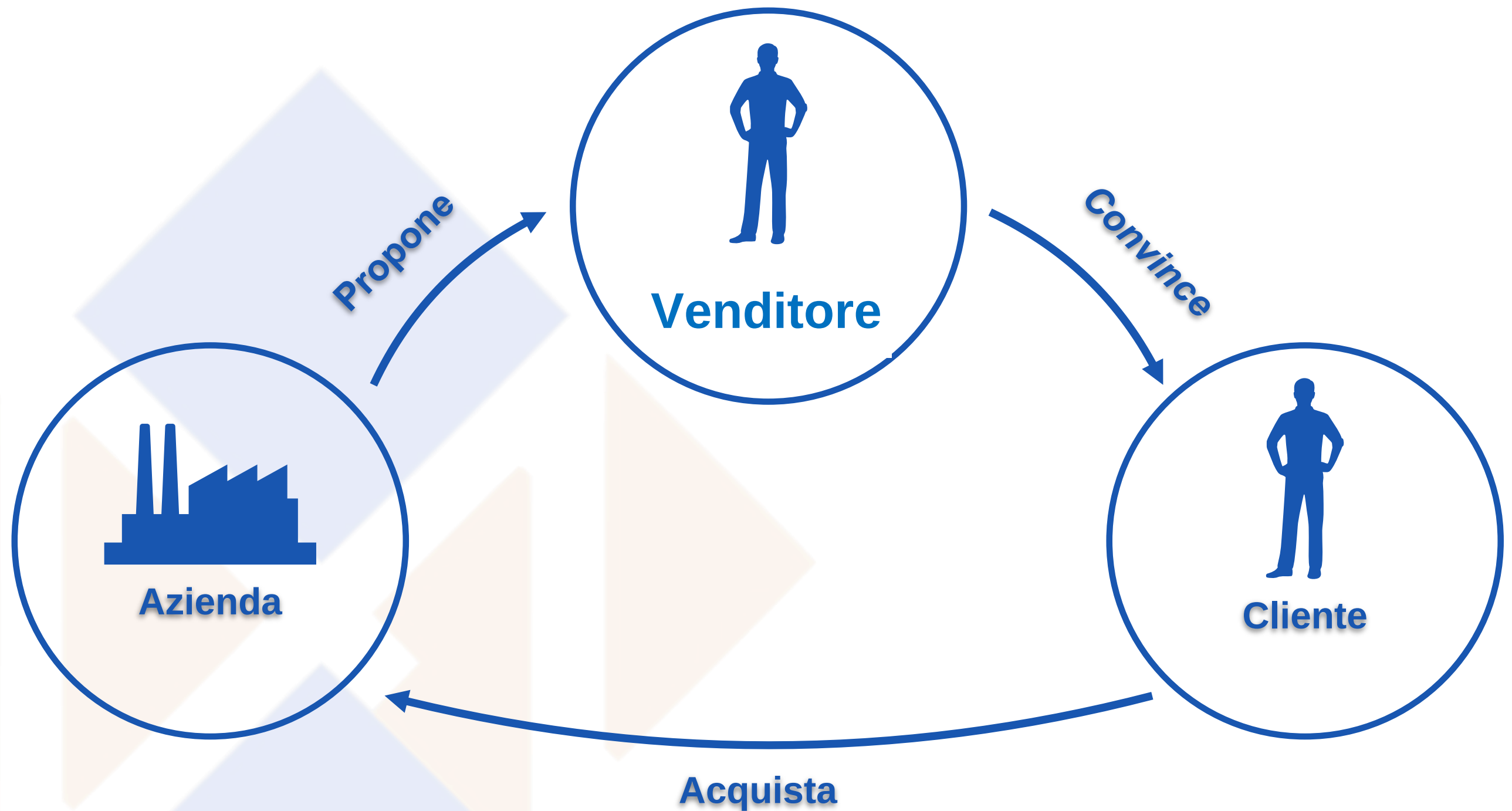
From Wikipedia, the free encyclopedia



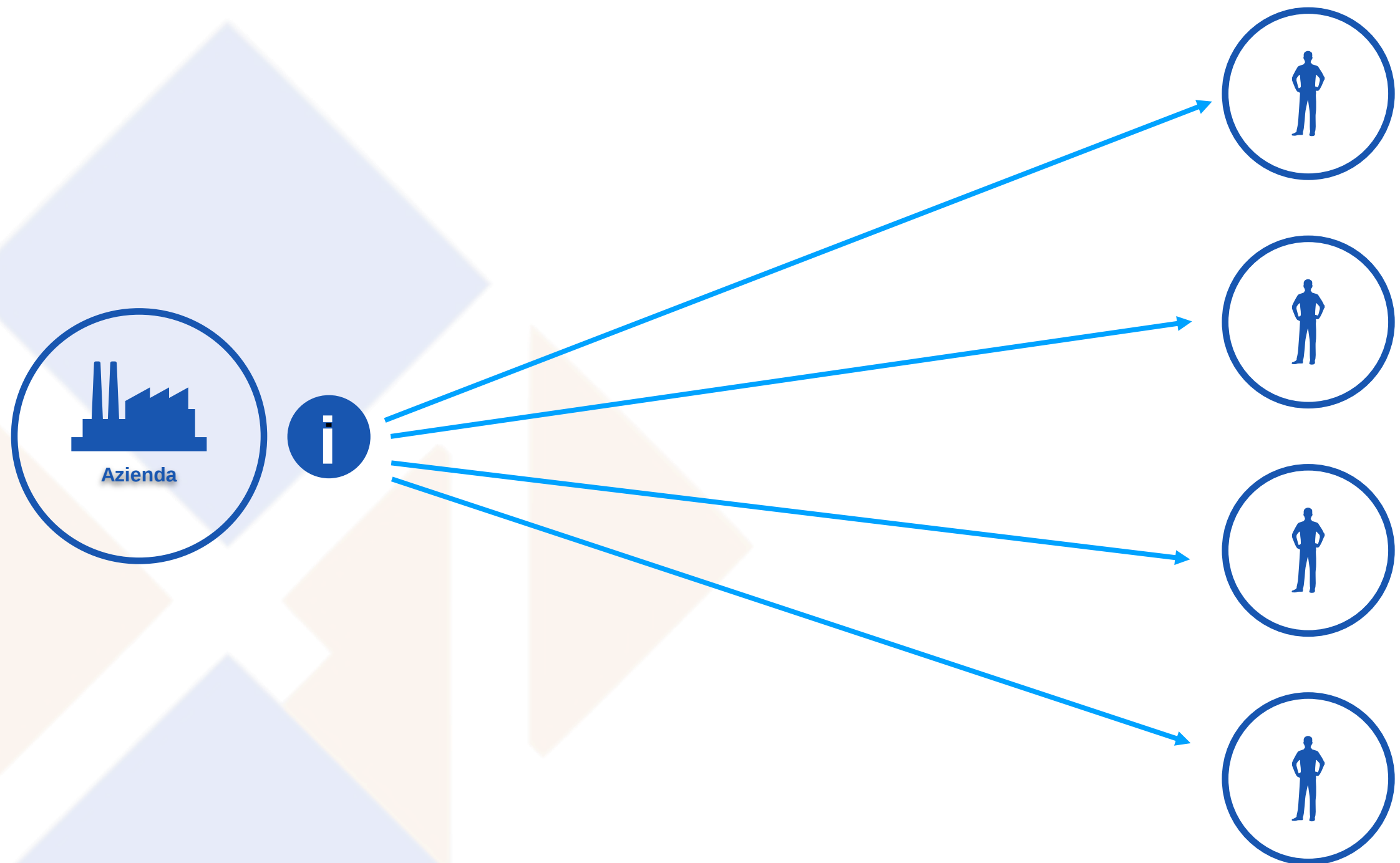
Vendita B2C



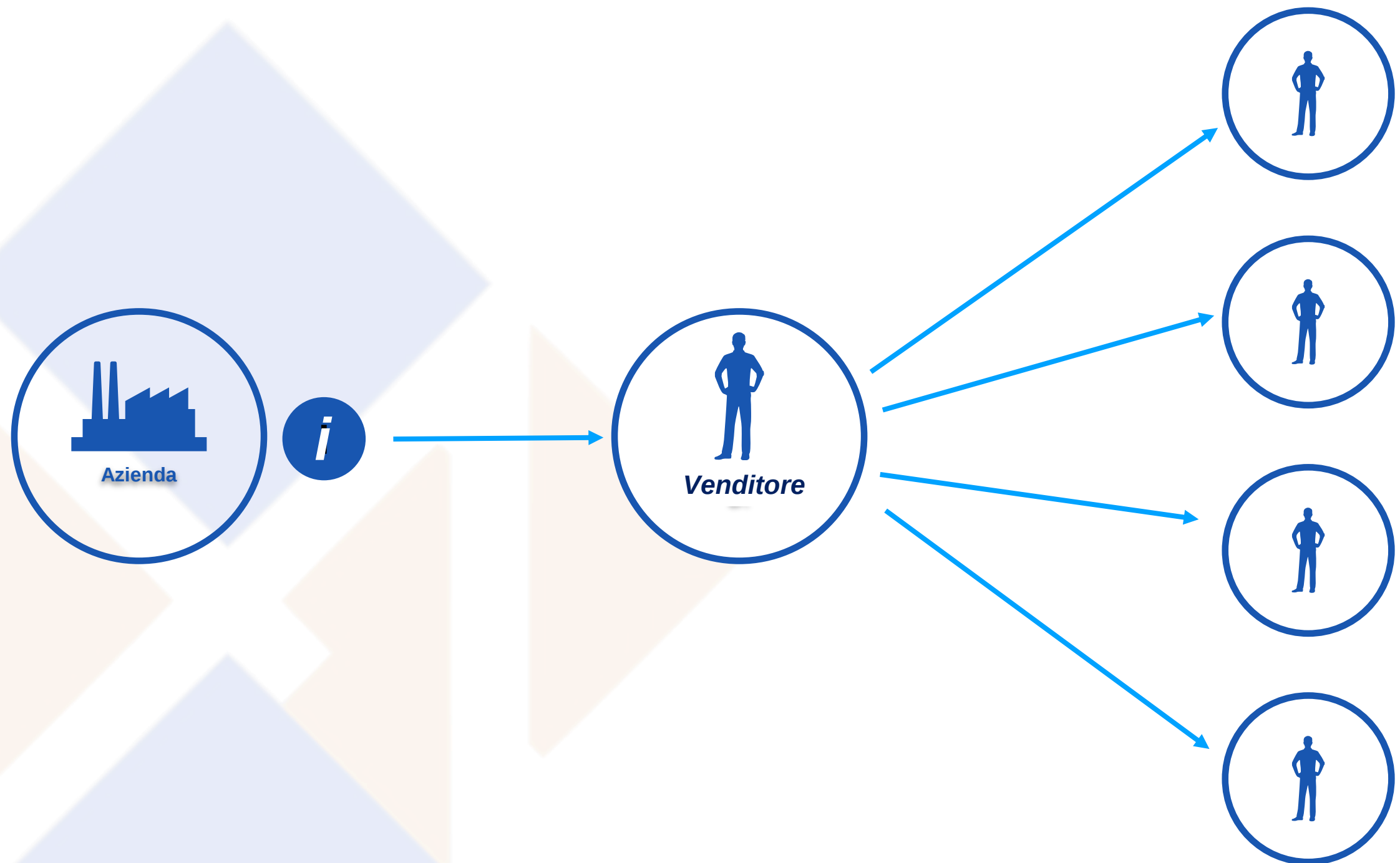
Vendita intermediata



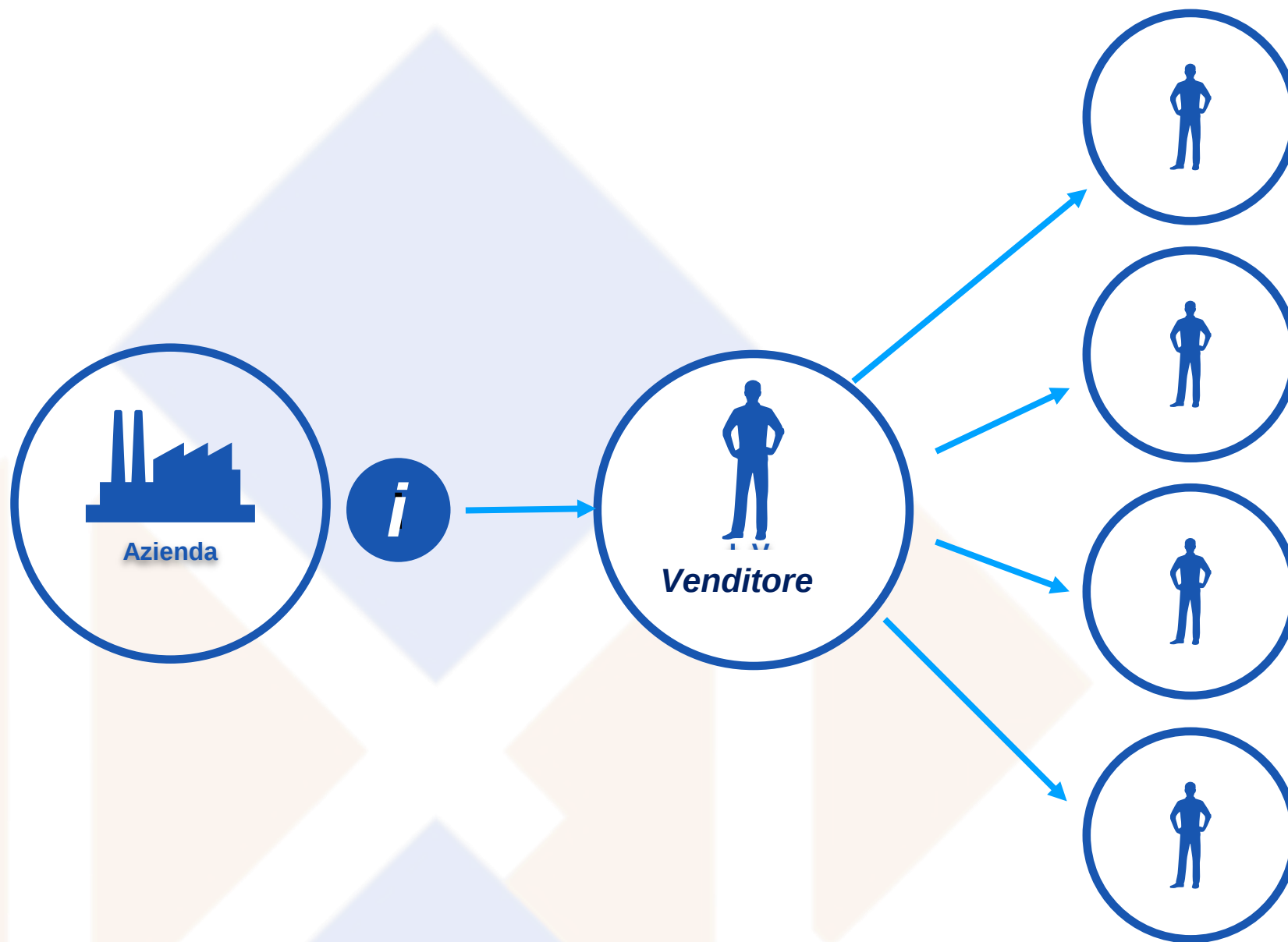
Comunicazione diretta



Comunicazione mediata

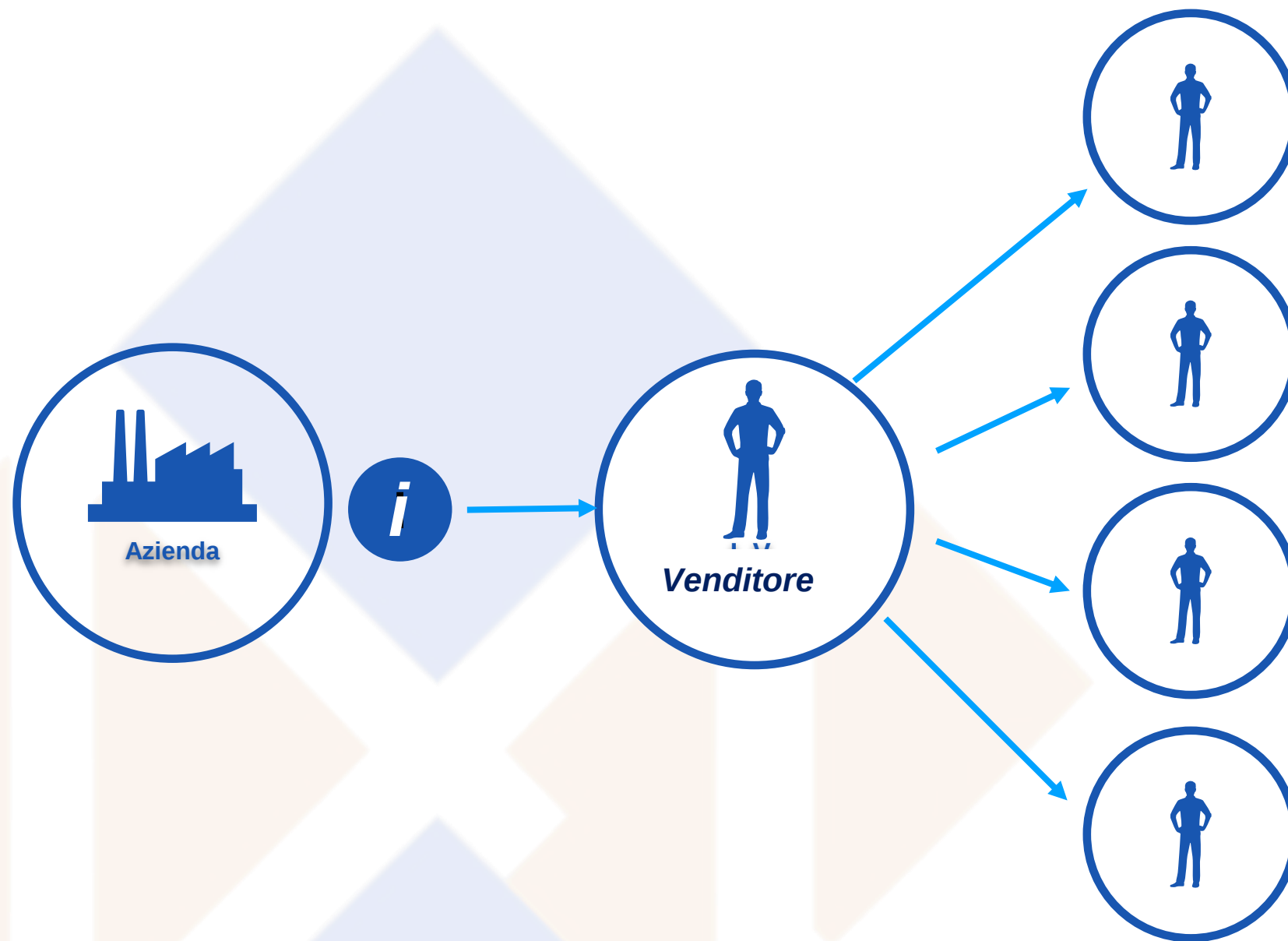


I rischi



- La comunicazione del venditore **non è coerente** con lo stile aziendale
- Il venditore passa un messaggio **personale**
- L'azienda non fornisce i **contenuti giusti** al venditore
- Il venditore è poco abile nell'**uso professionale** dei social

Le opportunità



- La voce di una persona reale è **più credibile** rispetto a quella dell'azienda
- Ogni venditore ha in media **400 contatti** business sul proprio cellulare
- La risposta della clientela è **immediata**

Che cosa serve?

- Strumenti tecnici che passino un messaggio **chiaro e fedele**
- Mezzi **intuitivi e familiari** per l'incaricato
- Che consentano di accreditare ad ogni I.V.D. il **merito del proprio lavoro**



La nostra soluzione

Remark

- è un'app che l'azienda fa installare ai propri venditori per inviare loro comunicazioni di vario genere (testo, immagini, link), con notifiche *push*.
- La comunicazione, grazie a Remark, può essere inoltrata in modo facile, immediato e fedele verso tutti i contatti social dei venditori.
- In futuro si potranno gestire pagamenti, contratti e altro



Grazie per l'attenzione

Marco Invernizzi

minver@quattrozeta.it

📧: _minver

🌐: _marco-invernizzi



www.directsell.it